



Weiterbildung nach dem BEMER Aufbau-seminar (BAS) Workshop 1. Tag

1. Produkteschulung

**BEMER 3000 Home und
BEMER 3000 MFA
BEMER Vet.**

Dauer 3 Stunden

10.00 – 12.30 Uhr

2. Mit Ideen Märkte erschließen Kunden und GPs suchen und finden Kontaktaufnahme – Kundenkartei – GPs Datei

Dauer 3 1/2 Stunden

14.00 – 18.00 Uhr



Weiterbildung nach dem BEMER Aufbau-seminar (BAS) Workshop 2. Tag

3. Vorbereitung auf das Verkaufsgespräch sowie auf das GPs Einstellungsgespräch Beratungshilfen – Erklärung DVD

Dauer 3 Stunden

10.00 Uhr – 12.30 Uhr

4. Das Verkaufsgespräch

Dauer 3 1/2 Stunden

14.00 Uhr – 18.00 Uhr



**Weiterbildung nach dem BEMER Aufbauseminar
(BAS) Workshop 3. Tag**

- 5. Büro Betrieb – mein Geschäft
Administration – Bestellwesen
Reparaturen, GPs Verwaltung**
Dauer 3 Stunden 10.00 Uhr – 12.30 Uhr

- 6. Aufbau meiner eigenen Verkaufsorganisation
Suche von GPs, Ausbildung und Begleitung**
Dauer 3 1/2 Stunden 14.00 Uhr – 18.00 Uhr



**Weiterbildung nach dem BEMER Aufbauseminar
(BAS) Workshop 4. Tag**

- 7. BEMER Vertriebsmarketingplan**
Dauer 3 Stunden 10.00 Uhr – 12.30 Uhr

- 8. Aufbau einer Vertriebsorganisation
Karriereweg bis zum OD**
Dauer 3 1/2 Stunden 14.00 Uhr – 18.00 Uhr